

KO értékesítői coaching program

*„Sikerem titka az, hogy hiszek magamban, hiszek másokban, és hiszek abban, amit csinálok.”
Andrew Carnegie*

Mikor jelent megoldást számomra?

- Ha szeretnék az értékesítői **személyiségemről, tudásomról és motivációimról** pontos képet kapni és hozzáértő támogatást az ez alapján történő fejlesztéshez
- Ha **egyéni fejlesztést** akarok, nem pedig csoportos tréninget
- Ha javítani szeretnék az értékesítői **eredményességemen**
- Ha szűkre szabott időkerettel rendelkezem, és **intenzív programot** akarok
- Ha képes vagyok a coach segítségével saját magam számára kitűzött fejlesztési **célok eléréséért tenni is**

Mi a program alapja?

- ✓ A coaching program alapja a **SalesMax kérdőív**. A teszt többek között az alábbi kérdésekre ad részletes válaszokat:
 - **Értékesítői személyiségem** mennyire illeszkedik a legeredményesebb értékesítőkéhez?
 - Milyen a **tudásszintem** az értékesítés lépéseit tekintve és hogyan lehet fejleszteni?
 - Hogyan, milyen eszközökkel lehet a leghatékonyabban **motiválni**?



Mit várhatok a coaching folyamatól?

- A folyamat elején pontos képet kapok arról, hogy milyen, az értékesítésben fontos **személyiségjegyekkel** rendelkezem és a tudásom hol szorul a leginkább fejlesztésre.
- Képet kapok arról, hogy milyen nehézségeim lehetnek a különböző üzleti helyzetekben és **hogyan küzdjek meg ezekkel eredményesen?**
- Néhány gyakorlati tanács alkalmazásával és a folyamat során történő használatával és gyakorlásával jelentősen **javíthatom a meglévő üzleti kapcsolataimat**.
- Konkrét problémás értékesítési helyzetek megoldásához kapok szakértő támogatást, aminek a révén az **értékesítői eredményességem jelentősen javul**.

Mit kapok a programcsomagban?

- A **SalesMax teszt** online kitöltését, kiértékelését és a kb. 20 oldalas riportot, színes, nyomtatott formában
- A folyamat elején szakértői **visszajelzést** a kérdőív eredményeiről és konkrét fejlesztési területekre vonatkozó **tanácsadást 2 órában**
- A coaching megbeszélés eredményeként **személyes fejlesztési terv** összeállítását
- Egy hónapon keresztül a fejlesztési terv sikeres megvalósításához **telefonos támogatás** lehetőségét
- **Az egy hónapos időszak letelte után újabb 2+2 órás coaching** megbeszélést a folyamatról, az elért eredmények megbeszélésével
- A coaching megbeszélések keretében **újabb fejlesztési célok kitűzését** és a megvalósításukhoz szükséges tanácsadást
- **korlátlan hozzáférést** a HDTeam szakmai fejlesztést célzó tanulmányaihoz



Bővebb információk



Miert a HDTeam?



További tréningek

És a dolgok a helyükre kerülnek...

Human Development Team Kft.

Tel: (30) 552-5697 - Fax:(1)203-1209 - www.hdteam.hu - info@hdteam.hu - Iroda:1113. Budapest, Bartók Béla 152. (Griff Irodaház)

Munkaügyi Központ regisztrációs szám: 03-0105-05 Intézmény-akkreditáció száma:AL-1606